

Mobil i 18 karat guld

Ny luksusmobil

Markedet for eksklusive mobiltelefoner er i vækst, og de store mobilproducenter er godt i gang med at imødekomme efterspørgslen.

Vil man ikke op med den helt store pengepung og investere i en Vertu, kan det sagtens lade sig gøre at udskille sig eksklusivt fra mængden alligevel.

I luksus-kategorien lægger Nokia 8800 Sirocco Gold nemlig pæn afstand til nogen anden „almindelig“ mobiltelefon på det danske marked. Med en overflade i 18 karat guld sætter den en ny standard for ringeenheden i tasken. Den er elegant, stilren og holdt med meget enkle funktioner, så den ikke bliver outdated.

Prada Phone by LG, der kom på det danske marked i slutningen af juni, har i sit ligeledes meget stilrene design inkorporeret en nyskabende touchscreen, der er et af de



Prada Phone by LG. Nokia 8800 Sirocco Gold. Mobiltelefoner fra to forskellige producenter fra to forskellige producenter med én ting til fælles: at udstråle eksklusivitet.

mest centrale punkter i såvel telefonens funktioner som looket. Dog er det tydeligt, at det ikke bare er den nye skærm men i særdeleshed trendikonet Pradas navn, der skal tiltrække kunderne.

Skulle nogen bare bruge en mobiltelefon, der kan ringe og sende SMS'er, fås de stadig til meget beskedne priser ...

cirkulation

retur til:

Ny distributør af HTC/Qtek

Med en ny aftale har Comitel siden foråret 2007 også kunnet tilbyde sine forhandlere mobiltelefoner af mærkerne HTC / Qtek.

Det handler om mobiltelefoner, der er mere end bare mobiltelefoner. Det er SmartPhones og PDA'er, der bl.a. i kraft af indmaden med Microsoft Windows Mobile, giver brugeren en lang række multimedieressourcer at benytte sig af. Med brandet Qtek, som også hører under HTC, har produkterne længe været kendte på det danske marked og bliver mere og mere udbredte.



Comitel Consumer Electronics fører allerede flere modeller af HTC / Qtek og den nyeste model, HTC Touch P3450, fås naturligvis også. Denne enhed er den første med HTC's nye touch screentechnologi TouchFLO, som letter adgangen til alle de mange avancerede funktioner. Ved bare at køre en finger henover skærmen aktiveres den animerede, tredimensionelle brugerflade, hvor

brugeren hurtigt kan vælge den ønskede funktion.

HTC Touch er dertil udstyret med Windows Mobile 6.0, som er det nyeste, mobile styresystem fra Microsoft.

Sammen med terminalerne fås naturligvis også en stribe tilbehør.

HTC tilbehøret inkluderer bl.a. headset, Bluetooth headset, autoladere og rejseladere.

Mammamia får millioner til international ekspansion

SR Private Brands A/S, som Comitel er medejer af, har købt 40% af cafékæden Mammamia, som primært holder til i indkøbscentre

Den skandinaviske virksomhed, Mammamia, der med stor succes har opbygget en cafékæde med 26 caféer i Danmark, Sverige og Norge, sælger 40 procent af virksomheden til investeringsfonden SR Private Brands. Baggrunden er behovet for ny kapital og tilførsel af en professionel bestyrelse som led i en større internationalisering.

Mammamia sætter turbo på den skandinaviske vækst med hjælp fra investeringsfonden SR Private Brands, der samtidigt realiserer deres anden investering. SR Private Brands tilfører ledelseskapacitet på bestyrelsesniveau og et tocifret millionbeløb i form af kapitalindsud. Målsætningen er udvikling af Mammamia og en tre-firedobling af kæden over de kommende 5 år ved nyåbninger i Skandinavien. Mammamia forventer alene indenfor det kommende år at åbne 10 caféer i storcentre, hvoraf der i dag er kontrakt på de fleste.

- Vi har indtil i dag arbejdet efter iværksættermetoden, hvor det er lykkedes at opbygge en kæde af 13 caféer i Danmark, 12 i Norge og en i Sverige, stort

set uden kapitalindsud. Nu er tiden inde til at rykke en liga op. Mammamia har bevist sin eksistensberettigelse ved at have et koncept, der sagtens kan klare sig i konkurrencen. Det

rettelagt kvalitetskoncept, der består af en barista kaffebær, italienske sandwiches og lette retter, italiensk gelato (is) samt de populære frugt-smoothies. Mammamia ligger

andre ord internationalt potentiale, omend der er rigelig plads til vækst alene i Danmark, Sverige og Norge de næste år. Der er tale om en succesrig virksomhed, som SR



er nu tid til at tage det næste store skridt, og det vil vi ikke gøre alene.

Det skal gøres rigtigt og i det tempo, som virksomheden og markedet kan bære. Det skal SR Private Brands hjælpe os med, siger Søren Hald, direktør i Mammamia.

Internationalt potentiale
Mammamia har idag et meget fokuseret og veltill-

idag primært i shoppingcentre.

-I vores øjne har Mammamia et koncept, der sagtens kan måle sig med internationale brands som Starbucks og McDonalds. Derudover er de dygtige til at drive forretningerne med de manualer og styringsredskaber, der skal til for at udvikle en professionel kæde. Kæden har med

Private Brands kan være med til at give et ekstra skub frem mod et internationalt gennembrud, siger Nikolaj Hoff, direktør i SR Private Brands. Mammamia er en skandinavisk cafékæde bestående af 26 caféer: 13 i Danmark, 12 i Norge og en i Sverige. Kæden har 200 ansatte og forventer en omsætning på ca. 100 mio. dkr. i 2007.

Siemens Gigaset netværksprodukter

Grænserne mellem salg af IT- og teleudstyr bliver mere og mere flydende, og Comitels koncept dækker over begge dele. Som bekendt har hovedfokus i flere år ligget på teleprodukter, men med de seneste års udvidede fokus på IT-tilbehør, er der kommet meget mere ryk på den del også.

Derfor kommer det nu som en naturlig udvidelse af sortimentet af IT-tilbehør at indlemme Siemens Gigaset netværksprodukter. Den foreløbigt optagne produktserie indeholder WLAN Router, PC Card, USB Stick, USB Adapter og WLAN Repeater. Det er sædvanlig gedigen tysk teknik i flot design og som i tilgift anlægger et meget fornuftigt prisniveau.



Det er ikke specielt sexet, men det er heller ikke det, det handler om. Siemens netværksprodukter til hurtige forbindelser og effektive opkoblinger er kommet i sortiment hos Comitel

Det er alt sammen produkter, der gør det nemt at gå trådløst på nettet.

Ovenikøbet fås WLAN Router, PC Card og USB Adapter alle i tre hastigheder: 54, 108 eller 300 Mbit/s, så brugeren selv kan bestemme, hvor hurtigt det skal gå. USB Stick fås i 54 eller 108 Mbit/s, hvor WLAN Repeater som standard klarer hastigheder op til 108 Mbit/s.

Netværksprodukterne er en del af Siemens Gigaset-serie, som jo som bekendt også indeholder de meget udbredte DECT-telefoner. DECT-telefonerne fås naturligvis også hos Comitel Consumer Electronics.

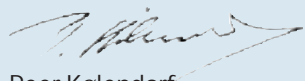


Blandet landhandel?

Når du læser denne udgave af Fokus-avisen, kunne det se ud, som om Comitel Gruppen er ved at udvikle sig til en blandet landhandel. Og det er heller ikke helt forkert!

Gennem de seneste 3 år har vi lyttet til snevevis af iværksættere, som er kommet til os med nye ideer. Vi koncentrerede os i lang tid udelukkende om idéer inden for de områder, som vi følte at have kendskab til: Mobiltelefoni, Internet, IT o.l. Det stod os efterhånden mere og mere klart, at forretningsplanen altid kun er halvdelen af

helheden. Firmaledelsen er den anden halvdel. En god forretningsplan kan blive ødelagt af en dårlig ledelse, og en dårlig forretningsplan kan reddes af en dygtig ledelse. Martin Thorborg, medstifter af Spamfighter, har provokerende sagt: "Smid forretningsplanen væk, når du har skrevet den." Vi siger, at det er vigtigt med en forretningsplan, man skal fra begyndelsen erkende, at en forretningsplan normalt aldrig holder ret længe, medmindre man ligefrem er synsk. Det var vores bedømmelse af ledelsen af Nodisk Finans A/S, der overbeviste os om, at vi ikke nødvendigvis skulle holde os inden for vort kerneområde. Så det er ikke usandsynligt, at vi også fremover sætter penge i projekter, som ligger uden for vores kernekompetencer.



Peer Kølendorf
Adm. direktør
pk@comitel.dk

Iværksætteri i Øresundsregionen

Peer Kølendorf udnævnt til bestyrelsesmedlem i Øresund Entrepreneurship Academy

14 universiteter i det sydlige Sverige og Danmark har fundet sammen i et nyt samarbejde, som skal fremme undervisningen i iværksætteri - som efterhånden mere og mere be-



nævnes med det engelske ord "entrepreneurship". Øresund Entrepreneurship Academy arbejder med entrepreneurship på videregående uddannelsesniveau i Øresundsregionen. Øresund Entrepreneurship Academys funktion er at fremme udbudet og mulighederne for entrepreneurship-undervisning på de 12 universiteter, som udgør Øresundsuniversi-

tetet. Entrepreneurship er grundlaget for opstart af virksomheder, og ved at sætte fokus på området i en undervisning med forankring i praksis hjælper vi med at opfylde de regionale såvel som de nationale målsætninger for viden, selvstændighed og vækst, fortæller Christian Vintergaard, direktør for Øresund Entrepreneurship Academy.

Vision

Øresund Entrepreneurship Academy tilstræber at blive et internationalt anerkendt akademi for entrepreneurship, som ønsker at forene transnationale kræfter og skabe et stærkt samarbejde mellem uddannelsesinstitutionerne i Øresundsregionen. Målet er at udbyde konkurrencedygtige uddannelser indenfor

iværksætteri. Øresund Entrepreneurship Academy vil desuden bidrage til vær-



Christian Vintergaard er direktør for Øresund Entrepreneurship Academy

diskabelse i regionen ved at øge antallet af studerende som starter egen virksomhed og skaber innovation i erhvervslivet og give dem de bedst mulige kompetencer til at drive en succesrig forretning med

afsæt i Øresundsregionen.

Mission

Missionen er at opbygge Øresundsregionen som en international hjørnesteen indenfor uddannelse og forskning i iværksætteri. Med et forretningsorienteret og kreativt skabende perspektiv, arbejdes der efter international best practice.

Bestyrelse

Bestyrelsen består af erhvervsrepræsentanterne: Hans Möller fra Ideon, Margareta Barchan fra Celemi, Camilla Lyngbo-Hjort fra Pinkfloor/Egmont og Peer Kølendorf, Comitel. Desuden repræsentanter for regionerne, studenterne og universiteterne i Øresundsregionen.

Vær først med nyhederne!

Comitel Consumer Electronics udsender jævnligt information om nyheder og gode tilbud på mail og SMS. Mails udsendes ca. 2-3 gange om ugen, mens SMS'er kun udsendes, når

der er store nyheder og særlige tilbud. Både mail og SMS er selvfølgelig gratis services, og man kan tilmelde sig på salg@comitel.dk eller ringe på tlf. 3920 0031.

Nyt projekt: Hjertehospital?

Comitel undersøger løbende nye projekter - for tiden gælder det ideen om et hospital

Efterhånden er det en kendt sag, at Comitel Gruppen er åben over for alle nye ideer. Som en udløber af Anne-Kathrine Kølendorfs hjerteklapope-

at løfte alene, hvis det nogensinde bliver til noget. Tanken kan være et rent privathospital eller et såkaldt OPP-projekt, hvor det offentlige samarbejder



rationer i januar måned opstod ideen om et state-of-the-art hjertehospital i Københavnsområdet med verdens bedste kirurger. Det er naturligvis ikke et projekt, som Comitel agter

med private investorer, som man på hospitalsområdet bl.a. ser i England. *Ovenstående découpage af et rigtigt hjerte sammensat af smykkebilleder er udført af Anne-Kathrine Kølendorf*

Iværksætteri i resten af verden

Arbejdet med at finde nye ideer fortsætter med Peer Kølendorf som Entrepreneur in Residence på INSEAD-skolen i Fontainebleau og Singapore

Comitels samarbejde med det europæiske institut for virksomhedsledelse, INSEAD, fortsætter under ledelse af den nye rektor for skolen.



Den nye rektor for INSEAD i Frankrig & Singapore, amerikaneren Frank Brown tager imod Peer Kølendorf, Comitel.

For første gang nogensinde i skolens 50-årige historie, er lederen ikke fra den akademiske verden. Den nye dean er Frank Brown, som har været partner i den internationale revisionskoncern, PriceWaterhouse Cooper.

Comitel søger nye forretningsideer ved møder med

de studerende, som ønsker at starte virksomhed lige efter eksamensafslutningen. Peer Kølendorf besøger skolen med jævne

mellemrum for at høre om forretningsideer fra hele verden. Der er hvert år elever fra ca. 75 nationer på skolen, så ideerne kom-

mer fra alle verdensdele: Kina, Indien, Pakistan, Australien, USA, Afrika, de tidl. sovjetrepublikker og Sydamerika.

Mange af ideerne har med Internettet at gøre, og det er håbet at finde nye forretningsideer, som Comitel kan få glæde af nu eller i fremtiden.

Comitel satser fortsat på Dubai

Shanghai og Dubai kæmper om titlen: Verdens største byggeplads

Et af tegnene på, at udviklingen i Dubai også har med Danmark at gøre, er, at SAS fra slutningen af oktober begynder direkte flyvinger non-stop fra København til Dubai.

Flyvningerne begynder d. 31. oktober og hver uge vil der være tre afgangene til og fra Dubai indtil marts måned 2009. I sommermånederne er der for varmt i Dubai for skandinaver. Flyvningen tager 6½ time.

Dubai er en af de hurtigst voksende byer i verden. Det er et ledende center for handel med de arabiske lande. Dubai er både for forretningsfolk og for turister. Dubai har toldfri zoner,



Verdens eneste 7-stjernede hotel formet som et sejl - Burj Al Arab

turister er der muligheder. Flere af Comitels medarbejdere har gennem de senere år været på besøg i Dubai og beretter med begejstring om stedet, hvor der både er noget for de stenrige arabere fra hele regionen og for den almindelige turist, som bl.a. kan købe billige varer i bazarerne, stå på ski på en indendørs skibakke og opleve ørkenen lige uden for byen med kameler og beduiner.

Comitel har investeret i flere ejendomsprojekter i det centrale Dubai.

så varer kan komme ind og ud af landet uden for-

maliteter (på linie med Hong Kong. Men også for

Forhandlerne kom på besøg

Produktnyheder, særtilbud, pølsevogn, dartspil, konkurrencer og slik & chokolade i lange baner. Det var nogle af ingredienserne i dette års udgave af årets leverandørdag hos Comitel Consumer Electronics

For andet år i træk afholdt Comitel Consumer Electronics i maj leverandørdag. Dagen er en sjælden mulighed for leverandører og forhandlere at møde hinanden på kryds og tværs og samtidig på tomandshånd. Af leverandører var bl.a. Nokia (telefoner + tilbehør), Samsung, TDC, Telia, Sonofon, LG, Sandberg og Siemens DECT til stede.

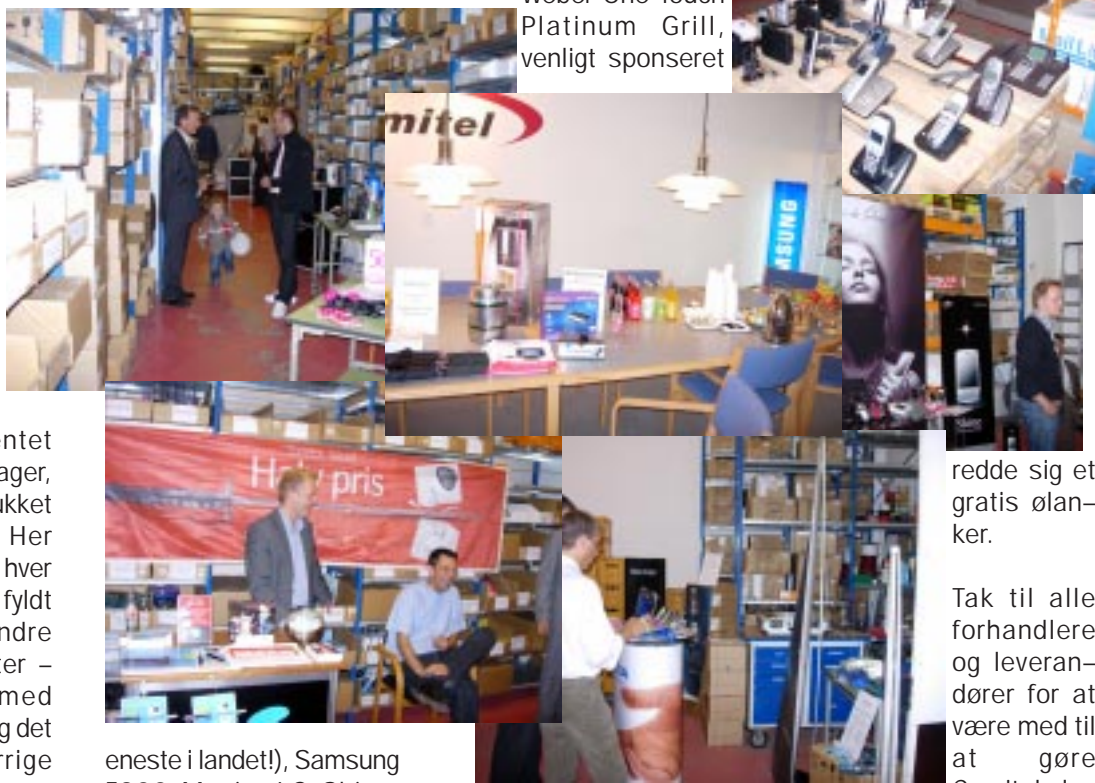
I år var arrangementet rykket til Comitels lager, der ellers normalt er lukket land for eksterne. Her havde leverandørerne hver især opstillet stande fyldt med nyheder og andre spændende produkter – Sandberg sågar med førnævnte dartspil – og det trak mange nysgerrige forhandlere til.

Forhandlerne var inviteret fra hele landet, og med udvidede åbningstider i år benyttede mange lejligh-

heden til at kigge forbi. De kunne se på (og pille ved) nyheder som Nokia E90, Prada Phone by LG (den

masser af særtilbud og konkurrencer med flotte præmier. En af hovedpræmierne i år var en Weber One Touch Platinum Grill, venligt sponsoreret

på billige telefoner, gøre et kup på taletid eller måske



eneste i landet!), Samsung F300 Music, LG Shine, Nokia displaycar kit CK-15W og meget, meget mere.

Ingen leverandørdag uden

af TDC. Alle leverandørerne stillede op med gode præmier til konkurrenterne, og udover de mange præmier kunne man slå til

redde sig et gratis ølanker.

Tak til alle forhandlere og leverandører for at være med til at gøre Comitels leverandørdag til en succes. Vi glæder os til at byde inden igen til næste år.

Comitel vandt i Sø- og Handelsretten

Comitec er for tæt på Comitel

For et år siden opdagede man hos Comitel, at der var kommet et nyt firma i IT-branchen med navnet Comitec. Kun det sidste

dommen: Comitec er for tæt på Comitel. Senest 1. oktober skal Comitec ændre navnet til noget, der ikke ligner Comitel.



bogstav adskilte de to navne. Comitel protesterede med det samme, men desværre måtte sagen for Sø- & Handelsretten, som i marts måned i år afsagde

Se hele dommen på: <http://domstol.fe1.tangora.com/media/-300011/files/V011106.pdf>

Fondsmæglerselskab solgt til Capinordic

Steffen Rønn Fondsmæglerselskab, som Comitel købte en minoritetsandel i for et år siden, er blevet solgt til Capinordic koncernen,

som er en skandinavisk finanskoncern, der er noteret på Københavns Fondsbørs. Læs mere på www.capinordic.com.

Jubilæumsåret bød på store ændringer

Årets overskud blev 13,3 mio. kr. før skat trods tab på neddroslingen af det internationale salg

Comitel Gruppens omsætning har de senere år været præget af de meget store beløb fra den internationale brokerhandel, som stort set blev indstillet i midten af 2006.

Derfor faldt omsætningen fra 2005 til 2006 fra ca. 2,5 mia til 0,7 mia.

Comitel International, som nu er et af fire hvilende selskaber (ikke vist i diagrammet til højre), havde et underskud på over 4 mio. kr. i 2006.

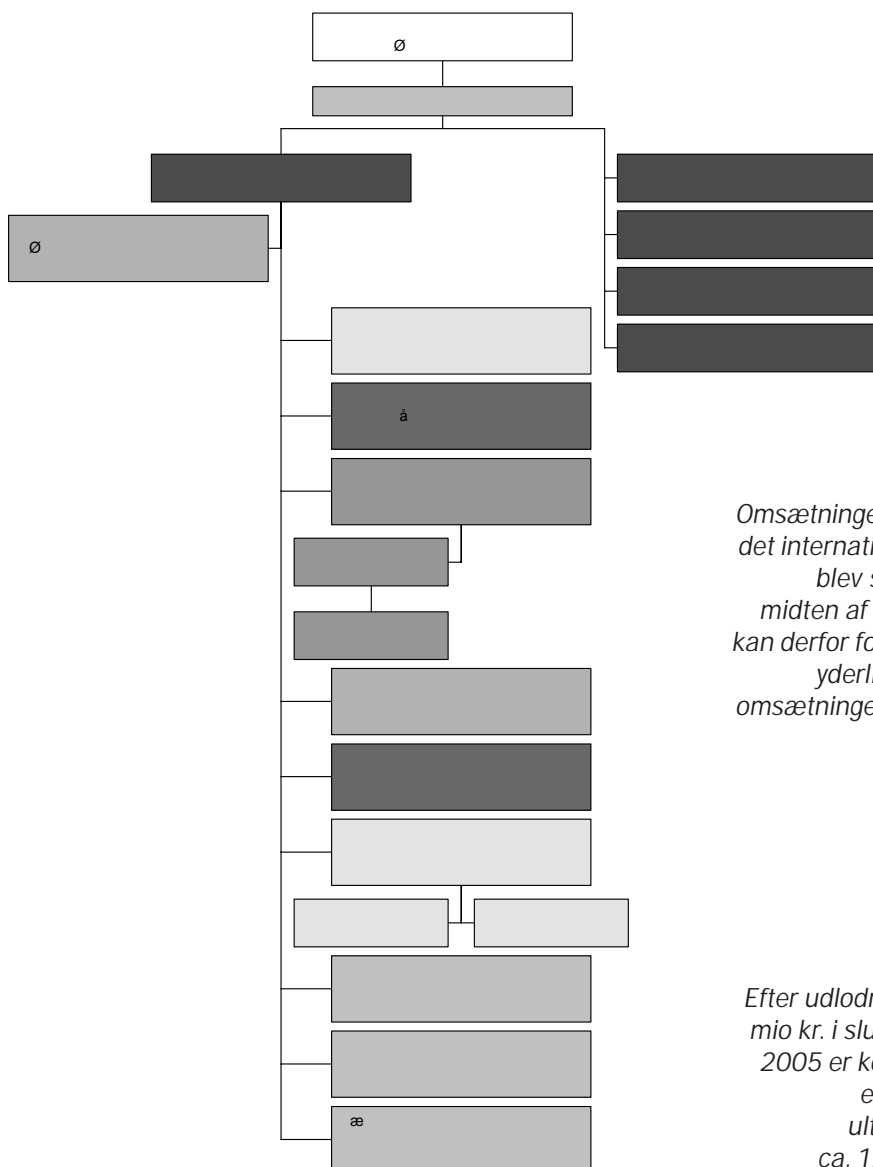
Alligevel blev der over 13 mio. kr. før skat tilbage i overskud for hele Comitel Gruppen i 2006. Efter skat blev resultatet knap 10 mio. kr.

Real Life Log

Real Life Log ApS kostede i sit første leveår næsten 1 mio. kr, før der er begyndt at komme indtægter fra denne internationale videoblog. I foråret 2007 overtog Comitel hele anpartskapitalen, så Real Life Log ApS nu er et helejet datterselskab.

Nordisk Finans Invest

Købet af majoriteten i i Nordisk Finans (omtalt andetsteds i bladet) er udtryk for en diversifikation.



Omsætningen faldt, da det internationale salg blev sat i bero i midten af 2006. Der kan derfor forventes et yderligere fald i omsætningen i 2007.

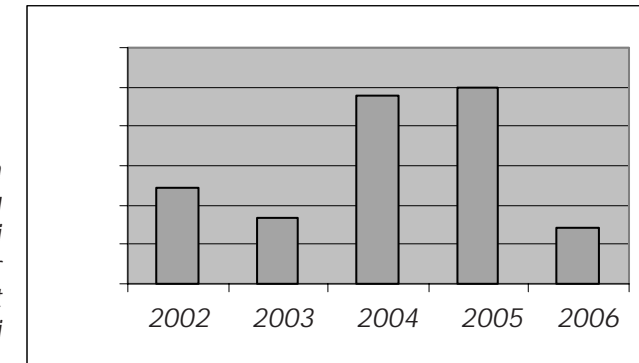
Efter udlodning af 3,5 mio. kr. i slutningen af 2005 er koncernens egenkapital ultimo 2006 ca. 129 mio. kr.

IPC Storage

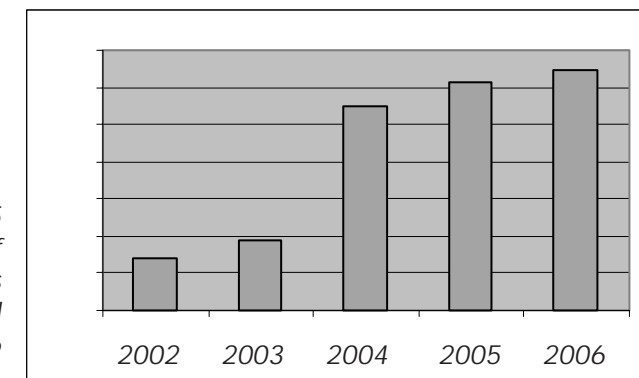
Planerne om et selskab inden for videoovervågning har eksisteret i nogle år, men i slutningen af 2006 blev projektet overdraget til et selvstændigt selskab under ledelse af John Larsen. Det forventes, at selskabet vil gå på markedet i slutningen af 2007.

Generationskifte

Næste skridt af et glidende generationskifte er blevet gennemført i 2006, således at Peer Kølendorfs datter, Kathrine, nu står som ejer af næsten 50% af aktierne. Overdragelsen er sket ved såkaldt succession - godkendt af Skatterådet.



Udvikling i omsætning fra 2002 til 2006. Mio. kr.



Udvikling i egenkapitalen fra 2002 til 2006. Mio. kr.

Comitel køber majoriteten i Nordisk Finans & Leasing

Comitel tilfører mindre leasingselskab den nødvendige kapitalindsprøjtning til stærk vækst i de kommende år

Man må sige, at det gamle ordspil "undtagelsen bekræfter reglen" gør sig gældende for Comitels seneste investering.

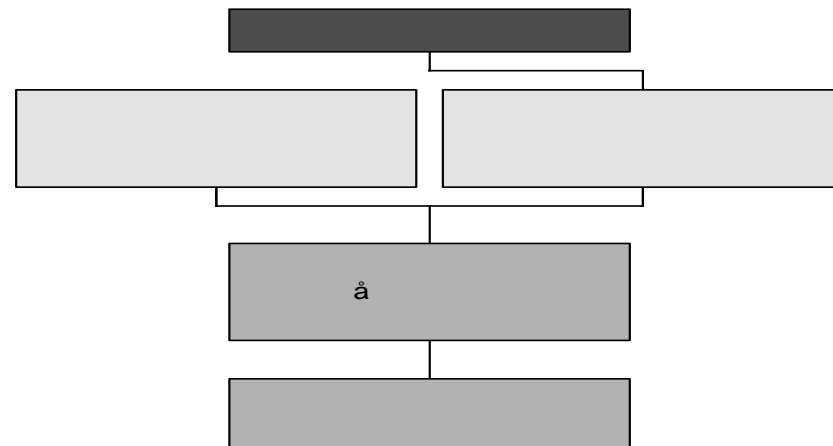
Uden for kerneområdet

I de senere år er Comitel målrettet gået efter at investere i brancher med tilknytning til mobiltelefoni, internet og lign.

Men en helt anden mulighed dukkede op i slutningen af 2006.

Startede for 2 år siden

Nordisk Finans A/S blev stiftet i 2005 af de to iværksættere Dennis Hørlykke og Morten Prehn Johansen.



Comitel Holding A/S ejer via Nordisk Finans Invest A/S 54,5% af Nordisk Finans A/S, som igen ejer 100% af Nordisk Finans Leasing A/S.

Morten Prehn Johansen (tv) og Dennis Hørlykke grundlagde Nordisk Finans i 2005.

To iværksættere

Morten havde da i 7 år arbejdet i leasingbranchen, senest hos LeasIT i afdelingen for leverandøraftaler, mens Dennis havde en baggrund som finanschef i IT- og ejendomsbranchen. Sammen blev de enige om at starte med en blanding af finansiel rådgivning og leasing. Leasing alene ville ikke kunne bære forretningen i begyndelsen, da lea-

sing er en rentemarginalforretning, som kræver en vis kontraktportefølje, før afkastet er stort nok til at bære alle omkostningerne.

Finansiel rådgivning

Derfor koncentrerede Dennis sig om finansiel rådgivning for andre firmaer, rådgivning, som bl.a. kan indebære anbefaling af nye finansieringsformer som factoring og leasing.

Nordisk Finans samarbejder bl.a. med Fortis Commercial Finance, som Comitel forøvrigt har samarbejdet med i over 30 år.

Maksimum 1 mio. kr.

Nordisk Finans Leasing fokuserer på kontrakter op til ½ mio. kr. for ikke at tage for store enkeltrisici. For større beløb samarbejder Nordisk Finans Leasing med flere større leasingselskaber, som kan overtage

både administration og risiko for store kontraktbeløb.

35 mio. portefølje

Nordisk Finans Leasing har en kontraktportefølje på ca. 35 mio. kr., og planen er at skabe en vækst over de næste par år til en portefølje på over 100 mio. kr. Comitel Holding har aftalt at stille den nødvendige soliditet til rådighed og Danske Bank finansie-

rer resten af kapitalbehovet.

Leverandøraftaler

Nordisk Finans Leasing henter primært sine kunder via aftaler med firmaer, som har leasing med i salgsmappen som et alternativ til kontantkøb. Det kan være så forskellige produkter som kontormaskiner, fotoudstyr, trailere, kaffeautomater og ultralydscannere.

Comitel stifter IPC Storage

Spændende ny idé bag etableringen af et nyt selskab i Comitel Gruppen i begyndelsen af 2007

Comitel Gruppen har etableret et nyt selskab, IPC Storage A/S, som senere på året vil tilbyde videoovervågning af private hjem. Efter i en periode i slutningen af 2006 at have undersøgt teknologibæredygtigheden i ideen bag projektet, blev det besluttet at oprette et selskab med det formål at udvikle et helt nyt koncept bag videoovervågning af private hjem. Ideen er at udnytte kendte teknologier på en anden



John Larsen

måde en hidtil, og at videoovervågning skal være simpelt for alle. Det skal ikke længere være nødvendigt at tilkalde eks-

perter for at installere og overvåge sit hjem, men ved hjælp af eksisterende hjemme pc og mobiltelefon selv at kunne overvåge, om man har ubudne gæster.

Som administrerende direktør for selskabet er ansat John Larsen (55), som har en mangeårig fortid i elektronikbranchen, blandt andet fra Bang & Olufsen og SA ViewCom A/S. Desuden er John kendt fra sin tid i brancheforeningerne



Lars Pries

Elektronikindustrien i Danmark og ITEK. Som marketing- og kommunikationschef er ansat Lars Pries (41), der kom-

mer fra en tilsvarende stilling hos Stema Engineering A/S og til installation og opsætning af systemet er der hjælp at hente fra et andet Comitelselskab, idet Steffen Sørensen fra RealLifeLog tager sig af denne del.

Overvejer man en overvågningsløsning af sit hjem, vil det helt klart være værd at vente til senere på året, hvor IPC Storage lancerer det nye produkt.

Nye ansigter hos Comitel



Allan Wad Johansen (49) er ansat som teamleder i Comitel Consumer Electronics. Allan kommer fra en stilling som salgsschef hos Olivetti Danmark.



Tim Anthonsen (22) er ansat som salgskonsulent i Comitel Consumer Electronics. Tim kommer fra en stilling som backoffice medarbejder i TDC Mobil.



Carsten Hansen (36) er ansat som salgskonsulent i Comitel Consumer Electronics. Carsten har tidligere arbejdet i restaurationsbranchen og som taxachauffør.



Randi (27) er ansat som salgskonsulent i Comitel Consumer Electronics. Randi har tidligere arbejdet som butiksassistent i Service-Ringen og salgssassistent i Imerco.



Michael Norvit Thomsen (28) er ansat som lagerassistent i Comitel Management. Michael har tidligere været ansat hos Bridema/Enavia, One2Com og Dangaard Telecom.

fokus

Udgiver:

Comitel Gruppen

Postboks 848

Hammershusgade 11

2100 København Ø

Telefon: 39 20 00 31

Telefax: 39 20 00 40

E-mail:

info@comitel.dk

www.comitel.dk

Ansvarshavende:

Peer Kølendorf

Redaktion/dtp:

Peer Kølendorf

Tryk:

Bogtrykkergården A/S

Eftertryk tilladt med

kildeangivelse.

Redaktionen sluttet

d. 15/7- 2007